

## Gut vorbereitet für den Apothekenverkauf

Eschborn (12.04.2021) – Die Entscheidung, eine Apotheke zu kaufen oder sein Lebenswerk nach vielen Jahren zu veräußern, will gut durchdacht sein. Der Praxisleitfaden „Apothekenübergabe“ von Bernd Schubert und Karin Wahl bietet professionelle Tipps und hilft Schritt für Schritt bei den verschiedenen Phasen der Überantwortung einer Apotheke. Die dritte Auflage des Buches wurde überarbeitet und beinhaltet neue Fallbeispiele und aktuelles Zahlenmaterial.



### Apothekenübergabe

Ein Praxisleitfaden für Käufer und Verkäufer

Bernd Schubert, Karin Wahl

Govi – ein Imprint der Avoxa Mediengruppe  
3., überarb. Aufl. 2021, 170 S.

**Buch:** kartoniert, ISBN 978-3-7741-1548-4

**E-Book:** PDF mit Wasserzeichen,

ISBN 978-3-7741-1549-1

je 29,90 €

Mit diesem Werk lernen Interessierte die nötigen Vorbereitungsmaßnahmen kennen, um bereits frühzeitig die richtigen Weichen beim Apothekenkauf bzw. -verkauf zu stellen. Die Autoren zeigen anhand von Beispielen, was zum Gelingen der Apothekenübergabe beiträgt. Zahlreiche Analysen regen zur Überprüfung der Stärken und Schwächen der Apotheke an und zeigen Verbesserungsmöglichkeiten.

Alle Themen rund um den Kauf bzw. Verkauf werden aus den beiden Sichtweisen angesprochen und konkrete Empfehlungen gegeben. Vielfältige Hinweise führen durch die Übergabezeit und unterstützen bei Verhandlungen mit Interessenten, Banken und Maklern.

**Bernd Schubert**, Mitinhaber der Firma s.s.p. Wirtschaftsberatung für medizinische Heilberufe GmbH & Co. KG, berät Apothekerinnen und Apotheker mit der Zielsetzung, den geeigneten Käufer bzw. die geeignete Apotheke zu finden.

**Karin Wahl**, langjährige Inhaberin einer großen Stadt-Apotheke, ist seit 2005 als Unternehmensberaterin und Beraterin im Gesundheitswesen aktiv. Sie berät Kollegen beim Kauf und Verkauf der Apotheke.

Pressekontakt:

Leonie Höpfner | E-Mail [l.hoepfner@avoxa.de](mailto:l.hoepfner@avoxa.de) | Telefon +49 6196 928 - 108